

Nous sommes heureux de vous inviter à vous joindre à nous à l'occasion du lancement de notre tout premier livre :

L'art de conclure une vente avec la PNL
aux éditions GERESO



Le lancement :

Quand?

**Le mercredi 18 novembre
De 17h00 à 20h00**

Où?

**Au CQPNL
4848 Papineau (coin Saint-Joseph) H2H1V6**

Veillez confirmer votre présence par courriel ou sur notre boîte vocale.



La PNL, l'arme secrète des vendeurs d'élite !

**Des rafraîchissements seront servis. Au plaisir de vous accueillir à cet événement unique.
Bien cordialement,**

Jean Laplante et Catherine Aymard, auteurs.

Contact:

info@coachingpnl.ca

Tél. : 514-349-3900

Pour qui ?

Directeurs et agents commerciaux, vendeurs, négociateurs, **professionnels de la vente** de produits, de services ou **professionnels ayant à "vendre" un projet** en interne, vous souhaitez **progresser dans vos techniques de vente**, et acquérir **une méthodologie et des outils simples** pour conclure "à tous les coups".

Professionnels ou particuliers, vous souhaitez **découvrir ou progresser** dans votre connaissance de **Programmation Neuro-Linguistique (PNL)**, et expérimenter ses applications pratiques dans le **domaine de la vente**.

Le livre :

La conclusion d'une vente, tout un art ?

Les vendeurs sont unanimes : lors d'une vente, la phase la plus délicate est celle de la conclusion. C'est à cet instant-clé que tout se joue... Et que les vendeurs d'excellence se distinguent, en conduisant leurs prospects jusqu'à la signature.

Quelles techniques emploient-ils tout au long du processus de vente, pour emporter l'adhésion et conclure à coup sûr ? Pour les auteurs, la réponse tient en 3 lettres : PNL

Les auteurs vous invitent à découvrir les outils de la **Programmation Neuro-Linguistique (PNL)** et décryptent pour vous **les stratégies, les émotions, les valeurs et les croyances des vendeurs d'élite**.

[> Consultez en ligne un extrait de cet ouvrage.](#)



**Remise
éditeur :
- 5%**

*soit 21,85 € TTC
au lieu de 23 € TTC*

(29.95\$ C)

www.librairie-gereso.com

Les auteurs:

Jean LAPLANTE est coach professionnel et diplômé post-maître en PNL. Analyste et ancien vendeur, il n'a de cesse de transmettre une idée simple : il est facile de changer, de grandir et de réussir dans une vision humaniste du monde.

Catherine AYMARD, psychologue en milieu scolaire depuis 20 ans, s'est orientée vers le coaching PNL pour y puiser les techniques et méthodes lui permettant d'accompagner les jeunes vers leur réussite scolaire.

Où l'acheter?

Lors du lancement au CQPNL du 18 novembre.

Au Salon du Livre de Montréal les 21 et 22 novembre au stand 232.

Depuis la librairie en ligne de l'éditeur:
<http://www.librairie-gereso.com/>

Sur [www.amazon.fr](http://www.amazon.fr/mazon.fr) .

Également disponible dans toutes les librairies au Québec et en France.

Prochaines activités:

Au **Salon du Livre de Montréal** le samedi 21 novembre de 15h à 16h et 19h à 20h et le dimanche 22 novembre de 15h à 16h au stand 232 (Édipresse).

En **conférence** à la **SICPNL** le 3 décembre 2009 (www.sicpnl.org)

© COACHINGPNL.CA 2009

© GERESO Édition 2009